

## Gezielte Akquise für Mediation – Wie komme ich an Mediationen?

<b>Zielgruppe</b>	Ausgebildete MediatorInnen
<b>Ihr Gewinn/ Ziele</b>	<p>Viele von uns Mediatoren sind inhaltlich gut vorbereitet, haben auch viele Ideen, für wen Mediation geeignet sein könnte. Trotzdem fehlt es an regelmäßigen Anfragen. Woran liegt das und was können wir tun?</p> <p>In diesem Workshop werden wir uns mit folgenden Fragestellungen auseinandersetzen:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Häufig gestellte Fragen zur Mediation</li><li>• Denkfehler in Unternehmen</li><li>• Überwindung von Widerständen gegen Mediation</li><li>• Hervorhebung von Vorteilen</li><li>• Wie und wo präsentiere ich mein Angebot bislang?</li><li>• Welche Zielgruppe möchte ich erreichen?</li><li>• Wo habe ich in meinem Umfeld Netzwerk- und Kooperationsmöglichkeiten?</li></ul>
<b>Das erwartet Sie/Inhalte</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Zeit für Selbstreflektion der eigenen Akquisearbeit</li><li>• Feedback und Ideen durch Austausch mit anderen Teilnehmern</li><li>• Was bringt mir eine Verbandsmitgliedschaft?</li><li>• Hintergrundwissen und Tipps von erfahrenen Mediatoren</li><li>• Argumente zur Überwindung von Widerständen und Killerphrasen</li></ul>
<b>Methoden</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Input durch den Referenten</li><li>• Arbeit in Kleingruppen</li><li>• Diskussion und Erfahrungsaustausch im Plenum</li></ul>
<b>Leitung</b>	<p><b>Christoph Bubert</b> Mediator, Mediationstrainer, Mediationssupervisor (DACH), Rechtsanwalt, Schiedsrichter und Schlichter gemäß der Liste der ARGE Baurecht des DAV, Sprecher FG Mediation und Bauprojekte (DACH), Vorstand der Forschungsstelle Mediation und Verhandlung der TH Köln</p>
<b>Dauer</b>	1 Tag – 9.15 – 17.00 Uhr
<b>Ort</b>	Köln-Bonner Institut für Konfliktlösungen, Theodor-Heuss-Str. 43, 51149 Köln
<b>Termine</b>	Termine nach Vereinbarung
<b>Honorar</b>	150,00 € zuzüglich Umsatzsteuer
<b>Gruppengröße</b>	bis 12 Personen